

Proposta de Financiamento

RAZÃO SOCIAL/ NOME		CNPJ/CPF	
Data da Solicitação:	Linha de Crédito:	Prazo (em meses)	Carência (em meses)
Valor Solicitado (R\$):		Prestação que pode pagar (R\$)	
Finalidade do Crédito: <input type="checkbox"/> Giro <input type="checkbox"/> Misto <input type="checkbox"/> Fixo <input type="checkbox"/> Aquisição de Animais			
E-MAIL		SITE/HOME PAGE	
GARANTIAS:			
<input type="checkbox"/> Avalista (s) <input type="checkbox"/> Imóvel <input type="checkbox"/> Grupo Solidário <input type="checkbox"/> Veículos <input type="checkbox"/> Outros: _____			
CARACTERÍSTICAS DO NEGÓCIO			
Ramo de Atividade: <input type="checkbox"/> Serviço <input type="checkbox"/> Comércio <input type="checkbox"/> Indústria <input type="checkbox"/> Agropecuária			
Ponto		Tempo no Local	Tempo de Experiência dos Sócios
<input type="checkbox"/> Próprio <input type="checkbox"/> Alugado			
BREVE HISTÓRICO DO EMPREENDIMENTO (COMO COMEÇOU – COM QUE CAPITAL – METAS			
JUSTIFICATIVA PARA AQUISIÇÃO DO FINANCIAMENTO			
Objetivo	Valor	Objetivo	Valor
<input type="checkbox"/> Mercadorias	R\$	<input type="checkbox"/> Material para reforma	R\$
<input type="checkbox"/> Matéria Prima / insumos	R\$	<input type="checkbox"/> Mão de Obra	R\$
<input type="checkbox"/> Máquinas e Equipament	R\$	<input type="checkbox"/> Despesas operacionais (água, energia, telefone, folha de pagamento, aluguel, condomínio, etc)	R\$
<input type="checkbox"/> Móveis e Utensílios	R\$	<input type="checkbox"/> Outros:	R\$
TOTAL:			
RENDIMENTOS			
Descrição			Valor
Total de vendas no mês			
Total de compras no mês			
Margem de lucro média			
Projeção de aumento de faturamento (%)			
CONDIÇÕES DE COMERCIALIZAÇÃO			
OPERAÇÃO	À VISTA (%)	A PRAZO (%)	DIAS DE PRAZO
Compra			
Venda			
PRINCIPAIS FORNECEDORES			
NOME	TELEFONE	TIPO DE PRODUTO	FREQÜÊNCIA DE COMPRAS

SITUAÇÃO PATRIMONIAL DO EMPREENDIMENTO

Descrição	Valor
Receita de Vendas, saldo em caixa e bancos	
Estoque (Matérias-Primas/Produtos/Mercadorias/Embalagens)	
Fornecedor a pagar	
Softwares	
Máquinas e equipamentos	
Móveis e utensílios	
Valores a receber (duplicatas, cartões, etc)	

EMPRÉSTIMOS

INSTITUIÇÃO (BANCO, FINANCEIRA, PESSOA, ETC)	VALOR TORAL DA DÍVIDA	Nº DE PARCELAS RESTANTES	VALOR MENSAL DA PARCELA

RECURSOS HUMANOS

DESCRIÇÃO	QUANTIDADE DE FUNCIONÁRIOS	VALOR MENSAL DA FOLHA DE PAGAMENTO
Registrados		
Não registrados		

CUSTOS COMERCIAIS

DESCRIÇÃO	VALOR MENSAL
Aluguel e taxas de condomínio	
Água/luz/telefone	
Veículo/Frete/Publicidade/Segurança/CDL/Brindes	
Contador	
Pró-Labore	
Manutenção/Suporte/Limpeza/Dedetização	

CUSTOS ADMINISTRATIVOS

DESCRIÇÃO	VALOR MENSAL
Aluguel e taxas de condomínio	
Água/luz/telefone	
Veículo/Frete/Publicidade/Segurança/CDL/Brindes	
Contador	
Pró-Labore	
Manutenção/Suporte/Limpeza/Dedetização	

OUTRAS INFORMAÇÕES

MELHOR DIA PARA PAGAMENTO DA PRESTAÇÃO

 Dia 5 | Dia 10 | Dia 15 | Dia 20 | Dia 25
OBSERVAÇÕES

- Este levantamento é peça fundamental para a análise e concessão do crédito produtivo, as informações devem corresponder à realidade da empresa;
- Todos os dados contidos aqui são protegidos pelo sigilo bancário (Lei Complementar nº 105, de 10 de janeiro de 2001), portanto, de acesso exclusivo da Desenvolve.

DECLARO SEREM VERDADEIROS OS DADOS APRESENTADOS

_____, _____ de _____ de _____

 Assinatura do(a) responsável pelas informações
 CPF:

(Uso exclusivo da Desenvolve Alagoas)

Data, carimbo e assinatura do colaborador responsável pelo recebimento do processo